

Durchführung des Vergabeverfahrens

Berlin

7. - 8. Mai 2020

TAG I

09:00 09:30	Empfang mit Tee und Kaffee und Ausgabe der Tagungsunterlagen
09:30 10:00	Wiederholung der Schwerpunkte aus Einheit 2
10:00 11:00	Teilnahmewettbewerb und Angebotsphase <ul style="list-style-type: none">• Bereitstellung der Vergabeunterlagen• Organisation der Verfahrensstufen• Grundsätze der Informationsübermittlung• Beantwortung von Bewerber- und Bieterfragen• Der richtige Umgang mit Bieterträgen• Bieterkonferenzen und Ortsbesichtigungen• Organisation und Durchführung des Öffnungstermins
11:00 11:15	Kaffeepause
11:15 12:30	Prüfung der Bietereignung und Auswertung der Teilnahmeanträge <ul style="list-style-type: none">• Formelle Prüfung, Änderungen an Teilnahmeunterlagen• Einbindung von Präqualifikationsverzeichnissen• Nachforderung fehlender Erklärungen und Nachweise• Umgang mit unklaren und zweifelhaften Unterlagen• Prüfung etwaiger Ausschlussgründe nach §§ 123, 124 GWB/ Selbstreinigung• Einheitliche Europäische Eigenerklärung (EEE)• Prüfung der Eignungsnachweise (Leistungsfähigkeit und Fachkunde)• Anforderungen an die (Über-)Prüfung von Referenzen• Umgang mit Bieter-/Bewerbergemeinschaften und Nachunternehmern• Eignungsleihe• Reduzierung des Teilnehmerkreises für die Angebotsphase (Abschichten)• Erstellung und Übermittlung der Absageschreiben
12:30 13:30	Mittagspause

13:30 **Praxisworkshop mit Diskussion**

14:45

14:45 Kaffeepause

15:00

15:00 **Prüfung und Wertung der Angebote (I)**

17:00

- Überblick über die Wertungsstufen
- Formelle Prüfung, Umgang mit fehlerhaften und verspäteten Angeboten
- Nachforderung von Unterlagen und Umgang mit fehlenden Preisen
- Ausschlussgründe
- Durchführung von Teststellungen und Bemusterungen
- Durchführung von Präsentationen
- Umgang mit unklaren und zweifelhaften Unterlagen
- Aufklärungsgespräche – Zulässigkeit, Grenzen und Regeln
- Prüfung der Angemessenheit der Angebotspreise

17:00 Ende des ersten Seminartags

TAG II

09:00 Empfang mit Tee und Kaffee

09:30

09:30 **Prüfung und Wertung der Angebote (II)**

11:00

- Wertung des Zuschlagskriteriums „Preis“
- Beurteilende Wertung qualitativer Zuschlagskriterien, insbesondere des Zuschlagskriterium „Qualität“
- Inhalt und Auswirkungen der „Schulnoten“-Rechtsprechung
- Anwendung von Bewertungsmatrizen
- Erweiterte Richtwertmethode und weitere „Methoden“
- Sonderformen der Angebotswertung (Jury, Preisgericht)
- Angebotswertung mithilfe von Teststellungen und Präsentationen
- Dokumentation der Angebotswertung
- Einbeziehung Dritter und Vermeidung von Interessenkonflikten
- Heilung von Verstößen und „Rückversetzung“ des Verfahrens

11:00 Kaffeepause

11:15

11:15

13:30

Verhandlungen, Dialog

- Organisation von Verhandlungen im Verhandlungsverfahren
- Vorbereitung und Nachbereitung der Verhandlungen
- Vergaberechtliche Rahmenbedingungen von Verhandlungen
- Organisation und Durchführung der Dialogphase im wettbewerblichen Dialog
- Verhandlungen bei der Innovationspartnerschaft

Verfahrensbeendigung

- Informations- und Wartefrist nach § 134 GWB: Inhaltliche Gestaltung der Vorabinformation, Möglichkeiten der Modifikation, Sonderfälle
- Rechtsfolgen bei Verstößen und Nichtigkeit nach § 135 GWB
- Besonderheiten im Landesrecht
- Vorbereitung und Erteilung des Zuschlags
- Umgang mit Verzögerungen, Ausfall des Bestbieters
- Aufhebung des Vergabeverfahrens mit und ohne Aufhebungsgründe
- Voraussetzungen für eine rechtmäßige Verfahrensbeendigung

13:30

Ende der Einheit 3

ab 13:30

Mittagessen und Diskussionsrunde

Recht auf Änderungen vorbehalten